

Debout, ensemble, les poings levés!

L'encre de la nouvelle entente est à peine sèche que nous voilà repartis à élaborer nos demandes syndicales pour la négociation de 2023. Vous vous dites sûrement : « Quoi? Déjà! » Pourquoi ne pas y aller d'un « Enfin? » Enfin, l'occasion d'exprimer nos préoccupations et de discuter ensemble des enjeux qui nous semblent les plus importants à l'heure actuelle. Enfin, le moment de faire nos demandes et de nous assurer qu'elles seront entendues.

D'abord, il faudra jeter un œil critique vers la dernière négociation (2020-2023). Un bilan s'impose afin de mieux repartir et cette phase de consultation est tout aussi importante que les autres. Profitons de cette mobilisation qui nous a permis de faire des gains considérables afin de repartir encore plus forts! Demeurons solidaires et informés pour repartir du bon pied!

Membres du SEBL, soyez à l'affût de vos courriels puisque dès décembre nous ferons appel à vous afin d'entamer les différentes phases de consultation.

C'est tous ensemble, enseignantes et enseignants du SEBL, que nous pourrons faire entendre nos voix au sein de la FAE.

Isabelle Dallaire



À PROPOS NÉGO 2023

Syndicat de l'enseignement des Basses-Laurentides
sebl

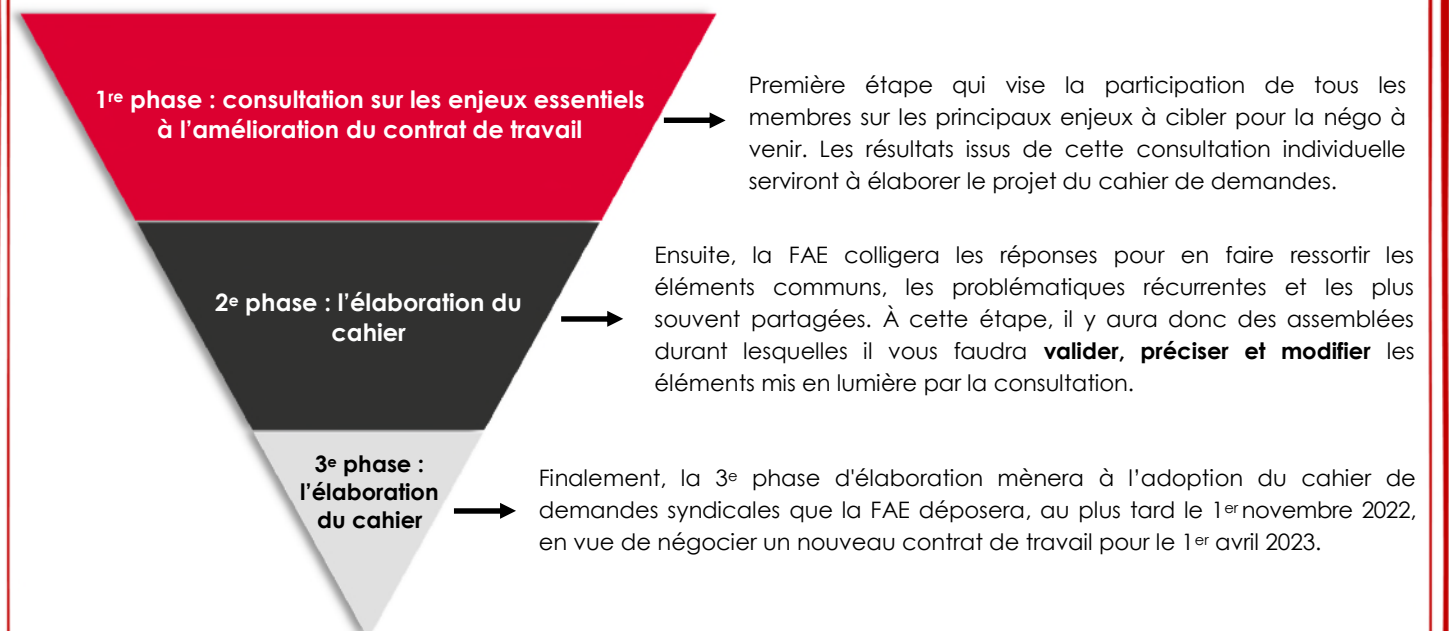
Volume 3 - Numéro 1
Décembre 2021

Consultation, élaboration et cie : la négociation 2023, c'est parti!

Qui dit négociation pense souvent revendications, manifestations. Ce sont en effet les actions concrètes qui vont le plus souvent marquer les esprits. Nous apprécierons les gains obtenus pour ce qu'ils nous apportent au quotidien, mais nous associerons surtout les négociations à des moyens d'action-mobilisation plutôt qu'à des gains. Par exemple, nous parlerons de la négo où on avait les t-shirts ou encore la négo où on a voté la GGI (grève générale illimitée), parce que, admettons-le, ce sont les actions qui marquent l'esprit collectif. Par contre, avant d'en arriver à bâtir un plan d'action-mobilisation, il y a un travail à faire. Pour réclamer de meilleures conditions de travail, il faut tout d'abord cibler les problématiques existantes.

Mettre en branle une négociation nationale est un travail d'envergure qui demande énormément de solidarité. Pour faire les meilleurs gains, il faudra concentrer notre énergie, cibler, préciser et ne pas s'éparpiller. Pour que nos représentantes et représentants syndicaux puissent savoir ce qui est le plus important pour nous, au quotidien, il faut naturellement que les enjeux que nous vivons au SEBL se rendent jusqu'à eux.

Cet À Propos Négó est le premier numéro de la négo 2023. Nous souhaitons y mettre en lumière l'ensemble du processus de la négociation qui s'amorce afin que vous soyez en mesure de saisir les moments clés de votre participation.



Avant tout, il faut clore la négociation de 2020. Un bilan a débuté le 29 novembre dernier. Pourquoi ne pas en discuter autour de la machine à café ou pendant le dîner? Faites émerger vos idées, mobilisez vos collègues, faites-vous entendre!

Dominique Sauvée

CALENDRIER NÉGO 2023

